

گفتگو با آقای دکتر بهروز هادی‌زنوز

با موضوع

«تأمین مالی در بازارآفرینی بافت‌های فرسوده شهری»

صاحبه‌کنندگان: علی خانی، محمود بورساجیان

شماره گفت و گو: ۰۳۴۰۶

بازآفرینی بافت‌های فرسوده شهری در ایران در قالب مفاهیم مختلف، بیش از دو دهه سابقه دارد. در این سابقه، فارغ از ماهیت سیاست‌ها و راهبردهای کلان و عملیاتی اتخاذ شده، تأمین مالی این موضوع به طرق مختلف صورت پذیرفته است. در این مسیر، نقص‌هایی دیده می‌شود که موشکافی تخصصی دلایل و شرایط را حائز اهمیت می‌سازد. بر این اساس، برای آسیب‌شناسی رویه‌های تأمین مالی طرح‌های بازارآفرینی شهری در ایران، به خصوص در حوزه عمومی و یافتن راهبرد مناسب برخورد با موضوع، با آقای دکتر «بهروز هادی‌زنوز»، عضو هیأت علمی دانشگاه علامه طباطبائی و پژوهشگر در حوزه اقتصاد شهری، گفت‌و‌گویی با موضوع «تأمین مالی در بازارآفرینی بافت‌های فرسوده شهری» در دی‌ماه ۱۳۹۴، صورت گرفته است. گزارش پیش‌رو، ماحصل این گفت‌و‌گو می‌باشد.



- ضمن تشکر از شما، که وقت ارزشمندان را در اختیار ما گذاشتید، همان‌طور که مستحضرید، یکی از دغدغه‌های مدیران شهری در حوزه بازارآفرینی بافت‌های فرسوده، تأمین مالی پروژه‌های مرتبط می‌باشد. به عنوان مقدمه، پیشینه این موضوع را چگونه می‌بینید؟

این موضوعی که انتخاب کرداید در ایران بسیار مهgor می‌باشد؛ من سوابقی در این خصوص ندیدم که به این موضوعات و هزینه‌های آن، با در نظر گرفتن تمام ابعاد اجتماعی، اقتصادی و ... پردازد. درکی که از تحلیل هزینه و فایده این طرح‌ها وجود دارد عموماً درک نادرستی است و هر مشاور به تشخیص خود به گوش‌های از این موضوع پرداخته است. در کشورهای پیشرفته دولتها، اعم از دولت مرکزی و محلی، به تدوین کتابچه‌های راهنمای پردازند و این کتابچه‌ها را در عمل به کار می‌برند و هر چند سال یکبار آن‌ها را بازخوانی و تصحیح و تکمیل می‌کنند. در این کشورها، تصمیم بر اساس ارزیابی پیش و پس از اجرای پروژه ساخته می‌شود. به طور مثال، در کشورهای اروپایی، بعد از جنگ جهانی دوم، سرمایه‌گذاری به سوی هدف تأمین مسکن عمومی یا مسکن اجتماعی سوق داده شد. اما پس از چند دهه، پیامدهای اجتماعی را در پی داشت که تفکر جامع‌اندیشی به تمام ابعاد اقتصادی، اجتماعی، محیط‌زیستی و کالبدی را منجر شد. امروزه تعریفی که از بازارآفرینی شهری داریم، هم دارای ابعاد کالبدی است و هم دارای مسائل اجتماعی، اقتصادی و زیست-

محیطی. پرداختن به مجموعه ابعاد به این معناست که دولتها (دولت محلی و دولت مرکزی) هزینه می‌کنند و مایل‌اند مزایای اجتماعی آن پروژه را بدانند. همچنین مسئله ارزشیابی این پروژه‌ها از دید اقتصادی جامعه مطرح می‌شود نه از دید خزانه‌داری یا بودجه شهرداری. اینها کلیاتی است که بنده برای ورود به بحث لازم می‌دانم.

• همان‌طور که می‌دانیم، در حال حاضر، بازار آفرینی به عنوان یک اقدام، برنامه‌ریزی می‌شود و بودجه برای آن تنظیم می‌شود. اما آیا شهرها نیز سازوکاری درونی برای نوگردانی خود دارند؟

اساساً پیدایش و رشد شهرها و نحوه تخصیص منابع در شهرها که منجر به نوسازی و بهسازی می‌شود موضوعی است که در اقتصاد شهری مورد بحث قرار می‌گیرد. شهر بر دو پایه استوار است یکی صرفه‌های مقیاس و دیگری صرفه‌های تجمل. شهر جایی است که بازار وسیع از نیروی کار با تخصص‌های متنوع دارد و بنابراین دسترسی به تخصص‌ها در شهر تسهیل می‌شود. شهر جایی است که بازار بزرگ دارد و این بازار بزرگ بهره‌گیری از صرفه‌های مقیاس رو برای شرکت‌ها تسهیل می‌کند. شهر جایی است که در آن تخصص و تقسیم کار وجود دارد و بخشی از محصولاتش را صادر می‌کند. به آن محصولات فعالیت‌های پایه‌ای شهر می‌گوییم.

چرا صنایع، خدمات و فعالیت‌ها در شهر متمرکز می‌شود؟ این ناشی از صرفه‌های هم‌جواری است؛ یعنی فواصل کوتاه می‌شود؛ هزینه حمل و نقل کمتر می‌شود و مبادله اطلاعات آسان‌تر می‌گردد و این تجمعیخ خودش برای هر بنگاه صرفه به وجود می‌آورد. بنابراین حضور در شهر برای شرکت‌ها موجب می‌شود که به بازار کار وسیع، خدمات فنی، مراکز پژوهشی، زیرساخت‌های بزرگ و مجهز و غیره دسترسی داشته باشند. بر این اساس، علت وجود بسیاری از شهرها (در جهان معاصر)، تقسیم کار و تخصص در سایه صرفه‌های مقیاس و صرفه‌های تجمل می‌باشد. وقتی به دلیل فعالیت پایه‌ای در شهر، شرکت‌ها و فعالیت‌هایی شکل می‌گیرد، نیروی کار جمع می‌شود. این نیروی کار احتیاج به مسکن، تفریح، گذران اوقات فراغت، آموزش، بهداشت و درمان و ... دارد. بنابراین فعالیت اصلی اقتصادی شهر که صادراتی است، شکل می‌گیرد؛ نیروی کار آنجا جمع می‌شود و برای رفع مایحتاج این نیروی کار فعالیت تبعی به وجود می‌آید. به دلیل مجموعه این مزايا است که امروزه بیش از ۶۴ درصد از تولید جهانی در ۲۰ درصد مناطق جهان متتمرکز است.

شهر را می‌توان جایی دانست که تراکم جمعیت از اطرافش بیشتر است. هر شهر نیز دارای مزیت مکانی است که به دلایل مختلف پیش می‌آید. مثلاً بندرباس چون در کنار آب‌های عمیق و در جایی قرار دارد که می‌شود اسکله‌هایی برای پهلوگیری کشتی‌های بزرگ، در آن ایجاد کرد؛ تبدیل به یک شهر تبدیل شده است. و یا یزد شهری است که در آن زغال سنگ و سنگ آهن بهره‌برداری می‌شود و به یک شهر معدنی تبدیل شده است. تهران نیز به دلایلی پایتحت کشور شد و در ادامه، مزیت‌های اقتصادی بر مزیت‌های آن افزوده شد؛ جمعیت‌اش رشد کرد؛ بازارش بزرگ شد و در آن صرفه‌های مالی ایجاد شد. در حال حاضر، یکی از بزرگترین مراکز مالی و صنعتی و دانشگاهی کشور شده است. بنابراین هر شهری یک علت وجودی دارد که مزیت مکانی آن است و یا مزیت خلق‌شده‌ای است که در طول زمان در آن شهر ایجاد شده است. این شهرها تحت این موارد رشد می‌کنند و هر چقدر که رشد می‌کنند، بر این مزیت‌ها افزوده می‌شود. اما شهرها به جایی می‌رسند که اثرات ازدحام مانند ترافیک و آلودگی هوا و از سویی مدیریت شهری، رشد شهر متوقف می‌شود و شهر در اطراف خود گسترش می‌یابد. الان شهر تهران ۵۵ نقطه شهری در اطراف خود دارد و در حال از دست دادن مزیت مکانی خودش است. بنابراین باید یک سیاست عدم تمرکز وجود داشته باشد. وقتی شهر شکل می‌گیرد، بخش خصوصی به قصد انتفاع و سود فعالیت اقتصادی را در شهر متمرکز می‌کند و شرکت‌ها و واحدهای خدماتی- تفریحی، رستوران‌ها، سینماها، ورزشگاه‌ها و غیره ایجاد می‌شوند. در ادامه، نیاز به مسکن زیاد می‌شود. بنابراین انبوه‌سازی

برای تأمین مسکن به وجود می‌آیند. در درون شهر، منابع کمیاب اقتصادی عمدتاً از طریق سازوکار بازار، توزیع و به فعالیت‌های مختلف تخصیص پیدا می‌کند. متنهای چون هم‌جواری‌ها ممکن‌هست ساز باشد و نظام بازار در تخصیص منابع مثل زمین و منابع مالی مثل اعتبارات و مستقلات ناکارآمد است، برنامه‌ریزی شهری ضرورت پیدا می‌کند و مقام عمومی وارد می‌شود.

قابل ذکر است که به لحاظ تاریخی تا وقتی مسئله فاضلاب شهری حل نشده باشد، شهرهای خیلی بزرگ به وجود نیامده است؛ چون انواع بیماری‌ها ایجاد می‌شده است. بنابراین به تدریج تکنولوژی ساختمان تغییر کرده تا بتواند تراکم را پاسخگو باشد. به تدریج حمل و نقل شهری تسهیل شده است تا بتواند جمعیت ابوبه را جابه‌جا کند. پس شهر با این ساز و کار شکل می‌گیرد و گسترش می‌یابد. نکته بعدی این است که نظام بازار نمی‌تواند مسئله عدالت اجتماعی را حل کند. نظام بازار لزوماً به تأمین کار و حدائق معيشت برای همه نمی‌انجامد به خصوص در کشورهای در حال توسعه؛ چون در این کشورها یک ناهم‌ترازی وجود دارد. ایران در قرن ۱۹، مرگ و میر بالا همراه با زاد و ولد بالا داشته است. از دوران رضا شاه به بعد، مرگ و میر کم و زاد و ولد بیشتر می‌شود. رشد جمعیت بالا می‌رود و بخش اعظم این جمعیت در روستاها بوده‌اند. منابع طبیعی کفاف نمی‌دهد و آنها به شهرها هجوم می‌آورند. ولی در شهرها شغل مناسب با تقاضا و عرضه نیروی کار به وجود نمی‌آید و آنها حاشیه‌نشین و فقرای شهری می‌شوند. پس در کشورهای در حال توسعه، فقر و عدم توزیع نابرابر جمعیت یک پدیده مهم است. این افراد وقتی به شهر می‌آیند، یا تمکن مالی ندارند و در حاشیه شهرها متتمرکز می‌شوند؛ و یا وارد بافت شهر می‌شوند و ترجیح می‌دهند در کنار مشاغل باشند. چون ساعت کار طولانی دارند و تحمل هزینه رفت و آمد به لحاظ وقت و هزینه را ندارند. پس آنها در مراکز فعالیتی و خدماتی شهر متتمرکز می‌شوند. نکته اینجاست که برای بخش خصوصی صرف نمی‌کند که مراکز کهنه را بکوبد و دوباره بسازد. بخش خصوصی ترجیح می‌دهد در زمین‌های نو و آباد شهری سرمایه‌گذاری کند. به طور مثال، دشتی مثل تهران از نظر تاریخی به سمت شمال رشد می‌کند؛ البته در شرق و غرب هم رشد دارد. ولی بیشتر به سمت شمال رشد می‌کند و اتفاقی که می‌افتد این است که ساخت‌وسازهای مناطق ۷، ۸ و ۱۲ دچار کمبود سرمایه‌گذاری می‌شوند. در تهران، طبقات نواحی تمايل به داشتن خانه ویلایی در جاهای خوش‌آب‌وهو دارند. بنابراین بهتر است در منطقه ۱ و ۲ برایشان مسکن ساخته شود. پس سرمایه‌ها و نظام بازار منابع را به سمت نیازهای ۳ یا ۵ دهک بالا می‌برد و سرمایه‌گذاری در دهک‌های پایین انجام نمی‌شود و اگر هم انجام شود، به صرفشان نیست. اینجا است که خانه‌های مسکونی قدیمی، از جمعیت قبلی تهی می‌شود و ارزش استیجاری و هزینه نگهداری و هزینه خرید خود را از دست می‌دهد. بافت اجتماعی قدیم از هم می‌پاشد و فقرا به آنجا می‌آیند و همراه خود فقر و فحشا، خشونت و بی‌توجهی به ساخت‌وساز را می‌آورند. بنابراین نظام بازار نمی‌تواند به مسئله عدالت اجتماعی، بیکاری، فقر، حاشیه‌نشینی و ... جواب گو باشد. برخورد شهرداری‌ها با این مسئله معطوف به استانداردهای غربی و نیازهای آدم‌های پول‌دار است. به طور مثال، در طرح جامع شهر تهران حداقل تفکیک ۲۰۰ متر است و در حالی که بالای ۳۰ درصد پایین‌شهر خانه‌های ۵۰ متری دارند. بر این اساس، راهکار تجمعی پیشنهاد می‌شود و پیامدهای آن برای فقرا بالاجبار در نظر گرفته نمی‌شود.

• ما خطر زلزله و پیامدهای آن را می‌دانیم و از طرفی دیگر، بنیه کم مالی ساکنان بافت فرسوده و بودجه محدود بخش عمومی را نیز شاهدیم. با این اوصاف، چگونه می‌توان نوسازی را به پیش برد؟

یک مقام عمومی محلی به چند طریق می‌تواند مداخله کند؟ یکی از طریق امر و نهی مثل مقررات ساخت‌وساز یا مقررات کاربری. در این مسیر، فقط قاعده می‌گذارد که چه کارهایی مجاز و چه کارهایی غیرمجاز است و برای مقام عمومی هم

هزینه زیادی ندارد ولی این تصمیمات برای مردم هزینه دارد. گاهی مقام عمومی مستقیماً آستین بالا می‌زند و سرمایه‌گذاری می‌کند مثلاً املاک مجاور را خریداری می‌کند؛ راهی را عبور می‌دهد؛ یا املاکی را می‌خرد و فضای سبز ایجاد می‌کند. پس از طریق مداخله مستقیم سرمایه‌گذاری می‌کند. گاهی مقام عمومی نظام انگیزشی را تعییه می‌کند و بخش خصوصی را وادار به انجام کار می‌کند. مثلاً تراکم اضافه، وام، اجازه تجمعی و ساخت‌وساز داده می‌شود و انگیزه سرمایه‌گذاری ایجاد می‌شود. در دخالت‌های غیرمستقیم باید بینیم که آیا اهرم سیاست‌گذاری در دست است یا خیر. شما نمی‌توانید در حوزه‌ای دخالت کنید که اهرم‌ش دست شما نیست.

- تاکنون در راستای نوسازی هزینه شده است ولی مجموع شرایط حاصل رضایت‌بخش نیست. یعنی برای چیزی بودجه و وقت صرف کرده‌ایم که مورد رضایت ما و مردم و ناظر بیرونی نیست. به نظر شما دلیلش چیست؟

وقتی مسئله محیط‌زیست در سطح کل شهر مطرح می‌شود، شما نمی‌توانید در سطح محله حلش کنید. وقتی مسئله بیکاری در سطح ملی مطرح است، نمی‌توان در سطح محلی حل کرد. مسائل کسب‌وکار هم بدین ترتیب است. چیزی که ما متوجه نشده‌ایم این است که در جوامع پیشرفته مثلاً در آمریکا بیکاری از بحران خارج شده است و زیر ۶ درصد است؛ پوشش بیمه‌های اجتماعی و بیمه بیکاری است؛ مثلاً تا ۶ ماه کل حقوق و بعد از آن نصف حقوق دریافت می‌شود. در غرب، نظام اقتصادی طوری کار می‌کند که رشد مستمر و پایدار درازمدت را تنظیم می‌کند؛ جمعیت رشدش به حداقل رسیده است و غرب در مرحله گذار جمعیت نیست. به طور مثال، رشد شهر نشینی در چین خیلی خیلی کند است و نظام اقتصادی در جهت افزایش فرصت‌های شغلی و افزایش درآمد سرانه کار می‌کند؛ بیمه‌های اجتماعی و سیستم رفاهی در صدد پوشش اقتشار آسیب‌پذیر می‌باشند؛ و در آن میان، در سطح کلان از محیط‌زیست هم مراقبت می‌شود و ترافیک هم به خوبی مدیریت می‌شود.

حال من سؤالم این است که اگر سیستمی داشته باشیم که کلش بد کار می‌کند یعنی کلش بیکاری، فقر، آلودگی و نابرابری ایجاد می‌کند و شهرداری هم می‌خواهد همه مسائل را حل کند؛ آیا می‌شود؟ ابتدا در سطح کلان باید درست کار شود و باید مسئله بافت‌های فرسوده موارد استثنایی باشد و برای اینها تمهیدات ویژه اندیشه شود. اگر کل نظام اقتصادی ایران طوری کار کند که جمعیت در عرض ۵-۶ سال دو برابر شود و درآمد و تولید ناچالص سرانه رشد منفی داشته باشد؛ شهرداری می‌خواهد چه چیزی را حل کند؟!

حال این تمهیدات وقتی کارآمد است که:

۱- نظام اقتصادی اجتماعی درست تعییه شده باشد و درست کار کند.

۲- رشد جمعیت مهار شده باشد.

۳- رشد شهر نشینی به یک حالت توازنی برسد.

۴- بیمه‌های اجتماعی و رفاهی کار خود را انجام بدهند و همه در جهت بهبود باشند.

یکی از تنافض‌هایی که وجود دارد این است که وقتی می‌گوییم بازار آفرینی شهری بُعد کالبدی، اقتصادی و اجتماعی و محیط‌زیست دارد که ۳ بعد آن از بیرون هم بر بافت تأثیر می‌گذارد. این یک مسئله خیلی جدی است که باید درک کنیم. مسئله بعدی به نوع برنامه‌ریزی شهری و مداخلات نوسازی بر می‌گردد. بر اساس شرح خدمات به دست معمارها سپرده می‌شود و راه حل نیز به تجمیع منتهی می‌شود. کار شهرساز نیز این است که سرمایه‌ها را ضرب و تقسیم کند و بدون توجه به مالک‌ها یک سری خطوط قرمز و سبز بکشد و فضای سبز را مشخص کند. در ادامه، یک اعتراض با

بسازبفروش‌ها برای تجمیع رخ می‌دهد و خانه‌هایی دست مردم داده می‌شود که نظارت کیفی بر آنها صورت نگرفته است. کسانی نیز برای سکونت به آنجا می‌آیند که فرهنگ آپارتمان‌نشینی ندارند.

طبقه متوسط نیز به علت مشکلات فرهنگی و اجتماعی، مشتاق زندگی در این مناطق نیستند. بنابراین استقبال پایین خواهد بود و برای سرمایه‌گذار نیز صرفه برای سرمایه‌گذاری وجود ندارد.

نکته دیگر این است که ۳۰ درصد اقتصاد شهری ما غیررسمی است یعنی بخشی از مردم از طریق فعالیت‌های خانگی زندگی می‌کنند و کارگاه، فروشگاه یا دکان آنها کنار منزلشان است یا در خانه دار قالی یا مرغداری دارند. این شیوه زندگی آنها است؛ یعنی با آپارتمان‌نشینی و اعیان‌سازی کارش را از دست می‌دهد و به جای دیگری می‌رود و همان کار را راه می‌اندازد. بنابراین یک شهرسازی تعویضی رخ می‌دهد. علت این است که بین منافع اجتماعی و منافع جامع شهری و منافع شهرداری و منافع سرمایه‌گذار و آثار توزیعی تصمیمات تمایزی قائل نیستیم. اینجاست که تحلیل هزینه و فایده به کمک می‌آید. تحلیل هزینه و فایده اقتصادی، نه از طریق دید شهرداری و نه از دید سرمایه‌گذار و تأمین‌کننده مالی؛ بلکه همه مهم‌اند. یک حسن تحلیل هزینه و فایده این است که به تصمیم‌گیران یاد می‌دهد که چه مراحلی را باید طی کنند:

۱- مشکل یا فرصت را مشخص کنید. تعریف درست مشکل نصف راه است.

۲- اول سیاست‌ها و دوم پروژه‌ها یا راه حل‌ها را مشخص کنید. برای هر مشکلی ممکن است چندین راه حل وجود داشته باشد.

۳- سیاست‌ها یا پروژه‌ها یا راه حل‌ها را ارزیابی کنید.

۴- مهارت‌ها و نیازهای بودجه‌ای و تدارکات لازم را در نظر بگیرید، یعنی بودجه مدیریت و تدارکات و نیروی انسانی را بازبینی کنید.

برای ارزیابی سیاست نیز کارهای زیر لازم است:

۱- فرض کنید شما هیچ کاری نکنید؛ چه اتفاقی می‌افتد؟

۲- شناسایی افرادی که متنفع یا متضرر می‌شوند.

۳- شناسایی فواید و هزینه‌ها و تخصیص آنها به دوره‌های زمانی. یعنی هم هزینه‌ها در زمان صرف می‌شوند و هم فایده‌ها در زمان عاید می‌شوند. این طور نیست که مثلاً در یک نقطه از زمان بایستد تا منبع اشتغال ایجاد گردد.

۴- سوال بعدی این است که این قدر اشتغال برای چه مدت می‌باشد؟ پس فایده‌ها و هزینه‌ها را کمی کنید و اگر دقیق نیست یک دامنه برایش بگذارید. چون این فواید و هزینه‌ها در طول تاریخ توزیع می‌شود.

۵- بعد از آن این سؤال را مطرح کنید که آیا نتایج به دست آمده از تحلیل به اندازه کافی روشن است؟ اگر نه، آیا سرمایه‌گذاری بیشتر در تحقیقات ارزش دارد؟ و اگر دارد همین گام‌ها را دوباره تکرار کنید. یعنی قبل از ورد به هر اقدامی می‌بایستی این مراحل انجام گیرد. شما باید آشنا شوید که چطور فواید را اندازه‌گیری کرده تا درست عمل کنید و در نهایت تبدیل به پول شود.

• به عنوان آخرین سؤال، در بحث کمبود منابع، آیا احساس نیاز به بحث در مورد تأمین مالی برای شهرداری واقعی است و آیا باید به دنبال شیوه‌های جدید برای تأمین مالی بود؟

افراد متخصص، ابزارهای مالی ممکن را بررسی کرده‌اند و توصیه نوشته‌اند؛ مانند روش توزیع اوراق مشارکت. ولی مسئله این است که در تحلیل هر طرحی، علاوه بر هزینه و فایده اجتماعی، باید یک جدول مصارف و منابع وجود داشته باشد؛

باید دید منابع و مصارف کدام‌اند و از کجا تأمین می‌شوند؛ چه هزینه‌هایی در پی دارد؛ درآمد و عایدات طرح چه خواهد بود؛ بازپرداخت و پوشش منابع از کجا تأمین می‌شود. بنابراین علاوه بر تحلیل هزینه و فایده برای یک جامعه، تأمین مالی نیز به برنامه‌ریزی نیاز دارد. شما باید بدانید که منابع استقراضی را از کجا می‌خواهید پوشش دهید؛ ریسک و هزینه آن چقدر است و گزینه‌های مختلفی که پیش روی است را باید بینند.

روشن‌های مختلف تأمین مالی وجود دارد. باید گزینه‌های مختلف مالی را از طریق جدول منابع و مصارف سنجید و تحلیل ریسک و تورم هم انجام شود که نتیجه مشخص شود که آیا می‌توانید بدون اینکه بدھی و جریمه بالا بپردازید از پس کار برآید. در خیلی جاهای دنیا، خود شهروندان در طرح‌های مالی مشارکت می‌کنند یعنی ممکن است مشارکت بخش خصوصی و عمومی را در کار بیاورند. یا بهای خدمات را از شهروندان وصول کنند و به داخل جداول بیاورند و غیره. پس در کنار هزینه و فایده از دید جامع شهری یک تحلیل هم از دید مؤسسه شما لازم است. باید دید آورده غیرنقدی مالکین و آورده نقدی بسازیفروش‌ها چقدر است و چه زمانی عایدی طرح ایجاد می‌شود. و یا اگر تأمین مالی از طریق استقراض است، سود و بهره و اقساط آن چقدر است. همه موارد باید کمی شود و در جداول با مفروضات واقع‌بینانه سنجیده و تراز شود. و تا وقتی تراز نشده است، باید دست به کاری زد.

دولت‌ها به این نتیجه رسیده‌اند که به قدر وسعتان مداخله کنند و مداخله خارج از توان مالی با شکست مواجه می‌شود. پس اگر نمی‌توانید منابع را متناسب و کامل تجهیز کنید، به قدر وسعتان دخالت کنید. این درسی است که دولت‌ها گرفته‌اند.

- از اینکه وقت خود را در اختیار این نشریه قرار دادید، سپاس‌گزاریم.